


Asunto: Carta de presentación

Estimado 

Gracias por su interés en nuestra empresa. La información que recibimos sobre la suya es muy interesante. Me gustaría compartir algo de información sobre nuestra empresa, los servicios que ofrecemos y los pasos que seguimos para ayudar a nuestros clientes a **alcanzar su potencial con nosotros**.

Nuestra Empresa:

Somos responsables de “llevar el mercado global” a varias pequeñas y medianas empresas dentro de la Comunidad Europea, el Lejano Oriente / Oriente Medio y los mercados americanos. Brindamos servicios de alta calidad a nuestros clientes desde diferentes sectores empresariales.

Nuestro equipo de profesionales ayuda a nuestros clientes a ejecutar el *Plan de negocio detallado* diseñado por nosotros y ofrece una amplia gama de servicios, que incluyen:

- Servicios de administración
- Servicios de consultoría
- CRM (Gestión de relaciones con clientes)
- Creación y mantenimiento de bases de datos
- Soporte de ingeniería *
- Servicios financieros *
- Tecnologías de la información
- Servicios de traducción e intérpretes
- Servicios de investigación
- Servicios jurídicos *
- Servicios logísticos*
- Servicios de marketing
- Servicios de control de calidad
- Representación de ventas

“ * ” – Las empresas de terceros contratadas con **Ambos Mundos** aplicarán sus tarifas.

Servicios Financieros:

La colaboración entre nuestra empresa y nuestro Grupo de Inversión Internacional, que ha invertido más de **20 mil millones de euros** durante la última década en todo el mundo, nos da la confianza de que podremos atender las necesidades financieras de su empresa.

CONFIDENCIALIDAD Y AVISO DE EXENCIÓN DE RESPONSABILIDAD

Este correo electrónico y cualquier archivo transmitido con él son confidenciales y legalmente privilegiados. Este correo electrónico está destinado únicamente para el uso de la persona o entidad a la que se dirige. Si se recibe por error, notifique al remitente mediante un correo electrónico de devolución. Luego elimine este correo electrónico de su sistema y destruya cualquier copia impresa. El acceso de cualquier otra persona a este correo electrónico no está autorizado. Cualquier uso o divulgación no autorizada de este correo electrónico o de la información contenida en el mismo o cualquier copia, distribución o difusión del mismo es prohibida e ilegal. El correo electrónico que entra y sale de nuestra organización se analiza en busca de virus, sin embargo, no se puede garantizar que la transmisión del correo electrónico sea segura, libre de errores o virus.



Nuestro Grupo de Inversión Internacional está buscando oportunidades financieras atractivas en varios mercados del mundo. Como propietario de **Ambos Mundos** mis responsabilidades principales son:

- Ser los “ojos y oídos” para nuestros clientes y el Grupo de Inversión Internacional;
- Ser el “puente” entre nuestros clientes y el Grupo de Inversión Internacional;
- Ejecutar los pasos necesarios para garantizar que nuestros clientes tengan la mejor oportunidad de obtener financiación; y,
- Administrar nuestro equipo profesional, cuando sea necesario, para asistir a nuestros clientes.

Analizamos y evaluamos diversos tipos de oportunidades de inversión; negociamos y diseñamos soluciones innovadoras y flexibles que se ajustan a las necesidades de nuestros clientes.

El rango de capital de inversión disponible va de 5.000.000,00 € a 500.000.000,00 € (o el equivalente en otras divisas, según lo solicitado por nuestros clientes). Nuestro Grupo de Inversores Internacionales financia hasta el 100% del coste del proyecto. Todas las condiciones son negociables. El período de tiempo para ejecutar el proceso depende del alcance y la complejidad del proyecto.

En proyectos específicos, el Grupo de Inversores internacionales puede desear participar directamente (comprar acciones en la compañía para un *retorno de la inversión* negociado -ROI-).

Los pasos que damos con nuestros clientes:

Cuando un cliente potencial nos contacta, se toman los siguientes pasos:

- 1) Solicitamos información para revisar antes de la visita de consulta inicial (es decir, el sitio web).
- 2) Como consultor principal, me comunico con el cliente y / o los miembros de la empresa del cliente, hago preguntas, tomo notas, etc.
- 3) Solicito que el cliente complete un cuestionario.
- 4) Explico los pasos que se siguen para ayudarlo a alcanzar sus metas.
- 5) Solicito una cita para visitar al cliente en persona.
- 6) Creo un *resumen ejecutivo* para el cliente y, una vez que el cliente lo aprueba, lo comparto con mi equipo. Si el cliente necesita asistencia financiera, comparto el *resumen ejecutivo* con el administrador del Grupo de Inversores Internacionales, quien lo compartirá con la parte interesada dentro del grupo.
- 7) Si el *resumen ejecutivo* cumple con sus criterios y pautas, se me indica que continúe con los siguientes pasos. Si el proyecto no cumple con sus criterios y pautas, comunico a mi cliente que no podemos ayudarlo financieramente (pero, si el cliente solicita nuestro apoyo profesional a nuestro equipo, esto se discute y negocia).
- 8) El *plan de negocio detallado* se crea tanto para el cliente como para el administrador del Grupo de Inversores Internacionales. Una vez que el cliente aprueba el *plan de negocio detallado*, trabajaré con el administrador del Grupo de Inversores Internacionales para discutir el *plan de negocio detallado* y, si hace falta, realizaré los cambios necesarios. Nos aseguraremos de que el cliente sepa qué cambios se realizan y el administrador y yo haremos la presentación a los miembros del Grupo de Inversión Internacional que estén interesados en el proyecto.

CONFIDENCIALIDAD Y AVISO DE EXENCIÓN DE RESPONSABILIDAD

Este correo electrónico y cualquier archivo transmitido con él son confidenciales y legalmente protegidos. Este correo electrónico está destinado únicamente para el uso de la persona o entidad a la que se dirige. Si se recibe por error, notifique al remitente mediante un correo electrónico de devolución. Luego elimine este correo electrónico de su sistema y destruya cualquier copia impresa. El acceso de cualquier otra persona a este correo electrónico no está autorizado. Cualquier uso o divulgación no autorizada de este correo electrónico o de la información contenida en el mismo o cualquier copia, distribución o difusión del mismo está prohibida y es ilegal. El correo electrónico que entra y sale de nuestra organización se analiza en busca de virus, sin embargo, no se puede garantizar que la transmisión del correo electrónico sea segura, libre de errores o virus.



- 9) Si se aprueba, el cliente obtendrá un préstamo o un inversor que quiera comprar acciones en el negocio del cliente (según lo negociado y acordado por el inversor y el cliente con mi asistencia como mediador).
- 10) Ayudamos a nuestros clientes con la ejecución del *plan de negocio detallado* (si lo solicita el cliente) y proporcionamos servicios de CRM (Gestión de la Relación con el Cliente) a nuestros clientes para que sepan que estamos comprometidos con su éxito.

Compensación:

Una vez que el *Resumen Ejecutivo* sea aprobado por nuestro cliente, y el administrador de nuestro Grupo de Inversión Internacional declare que hay un interés en el proyecto por parte de un miembro del Grupo de Inversión Internacional, el cliente deberá pagar un **anticipo** por nuestros servicios, que incluyen:

- Ejecución de los pasos (enumerados arriba);
- Confirmación de los datos fiscales de nuestros clientes (deben firmar un *acuerdo de confidencialidad*);
- Finalización del *plan de negocios detallado* para el cliente y el Grupo de Inversión Internacional;
- Finalización de la presentación para el Grupo Internacional de Inversiones;
- Traducción del plan de negocios, la presentación y cualquier otra información relevante al idioma del inversor(es) dentro del Grupo de Inversión Internacional (si es necesario);
- Visitar al inversor para explicar el *plan de negocios detallado* y la presentación;
- Visitar al cliente y su empresa (el administrador, el inversor o su representante y el consultor de **Ambos Mundos**;
- Todos los gastos de viaje correrán a cuenta del consultor, administrador e inversor (transporte, hoteles, etc.);
- Ejecución de la transacción financiera entre inversor(es) y cliente;
- Todos los gastos administrativos y legales para ejecutar la asignación de fondos; y
- Proveer a los clientes de acceso a nuestros servicios (nuestro conocimiento y experiencia) según lo solicitado, durante la ejecución del *plan de negocio detallado*.

Una vez que se apruebe el proyecto y se otorgue la financiación, se incluirá una comisión dentro del capital de inversión que se abonará a **Ambos Mundos**.

La información de todas las tarifas y comisiones se incluirá en el *resumen ejecutivo* junto con una factura detallada. Ciertos servicios disponibles para nuestros clientes (según lo solicitado) pueden suponer un gasto aparte (por ejemplo, nuestro ingeniero, nuestro abogado, etc.).

NOTA: La dinámica del rendimiento se entiende mejor y el hecho de que se considera que nuestros clientes arriesgan mucho; es decir, conservan una parte del riesgo de las exposiciones que aseguran. Cuando se solicite, debe estar disponible y confirmado un mínimo del 5% al 10% del capital de inversión solicitado, en capital líquido y / o activos comprobables.

CONFIDENCIALIDAD Y AVISO DE EXENCIÓN DE RESPONSABILIDAD

Este correo electrónico y cualquier archivo transmitido con él son confidenciales y legalmente protegidos. Este correo electrónico está destinado únicamente para el uso de la persona o entidad a la que se dirige. Si se recibe por error, notifique al remitente mediante un correo electrónico de devolución. Luego elimine este correo electrónico de su sistema y destruya cualquier copia impresa. El acceso de cualquier otra persona a este correo electrónico no está autorizado. Cualquier uso o divulgación no autorizada de este correo electrónico o de la información contenida en el mismo o cualquier copia, distribución o difusión del mismo está prohibida y es ilegal. El correo electrónico que entra y sale de nuestra organización se analiza en busca de virus, sin embargo, no se puede garantizar que la transmisión del correo electrónico sea segura, libre de errores o virus.



BUSINESS DEVELOPMENT SERVICES - IMPORT-EXPORT

“LO MEJOR DE AMBOS MUNDOS”

(THE BEST OF BOTH WORLDS)

Además, para nuestros servicios se requiere un **anticipo** por un mínimo de 0,25% del capital solicitado. Por ejemplo, el monto mínimo de inversión (5.000.000,00 €, el **anticipo** será de 12.500,00 € euros, que es 0,25%, una cuarta parte del 1% del monto mínimo).

Mis Antecedentes - Internacionalización:

Me considero un experto en mercados globales. Poseo la capacidad de pensar globalmente y comprender las culturas, leyes y prácticas internacionales. Al apreciar y comprender las diferentes creencias, valores, comportamientos y otros factores (religión, historia, política, economía, etc.), puedo navegar en los mercados globales de manera profesional y competente, lo que es una ventaja para mis clientes.

Para obtener más información, visite mi perfil en LinkedIn (ver más abajo).

Cierre - Globalización:

La globalización es un tema amplio, polémico y multifacético que afecta a personas y culturas de todo el mundo. Independientemente de lo que implique su proyecto, la conclusión de su proyecto debe reiterar los puntos principales y otros pensamientos, acciones y puntos de examen para aumentar la comprensión de la globalización.

Cuando en **Ambos Mundos** hablamos de la globalización, creemos que es "*...la creciente integración de las economías y las sociedades de todo el mundo, que se beneficia de la interconexión de las personas y sus países*".

El espíritu emprendedor de nuestros clientes junto con el apoyo profesional de **Ambos Mundos** asegurará que se busquen oportunidades en todos los rincones del mundo. El desafío no es prevenir la globalización sino gestionarla de tal manera que maximice los beneficios.

Esperamos poder ayudarlo a "**ALCANZAR SU POTENCIAL CON NOSOTROS**"

Cordialmente,

Vincent Solese Porcher ("Vicente" / "Jin Ping" - "金平")

Propietario / Consultor de Negocios Internacionales

<https://www.linkedin.com/in/vinceporcherambosmundos/>

<http://www.ambosmundos2004.com/>

ambosmundos_2004@yahoo.com

info@ambosmundos2004.com

¡ALCANZA TU POTENCIAL CON NOSOTROS!
(+34) 610 - 359 - 273 / (+34) 673 - 635 - 663 (EUROPA / ESPAÑA)
(+86) 137 - 289 - 74101 / (+86) 157- 681 - 44064 (CHINA)
(+1) 352 - 226 - 2396 (USA)
(+38) 097 -220 - 6625 (UCRANIA)
Skype: vincent.porcher8 / QQ: 1497335605 / WeChat: vincentp08
WhatsApp: (+34) 610 - 359 - 273

CONFIDENCIALIDAD Y AVISO DE EXENCIÓN DE RESPONSABILIDAD

Este correo electrónico y cualquier archivo transmitido con él son confidenciales y legalmente protegidos. Este correo electrónico está destinado únicamente para el uso de la persona o entidad a la que se dirige. Si se recibe por error, notifique al remitente mediante un correo electrónico de devolución. Luego elimine este correo electrónico de su sistema y destruya cualquier copia impresa. El acceso de cualquier otra persona a este correo electrónico no está autorizado. Cualquier uso o divulgación no autorizada de este correo electrónico o de la información contenida en el mismo o cualquier copia, distribución o difusión del mismo está prohibida y es ilegal. El correo electrónico que entra y sale de nuestra organización se analiza en busca de virus, sin embargo, no se puede garantizar que la transmisión del correo electrónico sea segura, libre de errores o virus.